

Descrição da vaga

Vaga: Vendedor/Agente de Viagens | Pastore Travel | Grupo Pastore



GANHE ALTO E VIAJE O MUNDO

Buscamos um Vendedor/Agente de Viagens comprometido, orientado a resultados e apaixonado por bater metas. Se você quer ganhar comissões mensais diferenciadas, essa vaga é para você.



Remuneração e Benefícios

Fixo + Comissões altas (quanto mais vender, mais ganha)

Bônus por superação de meta



O que você vai fazer

Atender clientes B2C diretamente (Leads de Marketing Inbound)

Montar, negociar e fechar vendas de pacotes/roteiros personalizados.

Orçar viagens em tempo real e fechar vendas na hora.

Resolver imprevistos de última hora (voo cancelado, bagagem extraviada, acionamento de seguradora etc).

Atualizar-se sempre sobre promoções, destinos quentes e regras de voo.

Realizar follow-up até o fechamento do negócio.

Conduzir reuniões presenciais e online.

Identificar oportunidades de upsell e cross-sell.

Gerenciar pipeline e garantir previsibilidade de receita.

Bater e superar metas mensais consistentemente.

Disponibilidade de prospecções e atendimento aos finais de semana home office.



Perfil do Vendedor/Agente de Viagens

Experiência comprovada em vendas (B2B ou B2C de alto ticket).

Mentalidade de caçador: prospecção ativa está no seu DNA.

Habilidade excepcional de negociação e fechamento.

Persistência e resiliência para fazer follow-up até o "sim".

Fome de resultado e obsessão por bater metas.

Excelente comunicação e poder de persuasão.

Conhecimento de CRM e ferramentas de vendas.

Experiência no mercado de turismo (diferencial).

Ter vivido fora ou viajado muito (diferencial).

Saber usar as redes sociais pra mostrar aquele destino dos sonhos e vender sem forçar (diferencial).

Conhecer o básico de sistemas de reservas e operadoras (Amadeus, Sabre, Galileu, Omnibees etc).

Networking com o trade.



Por que essa vaga é diferente?

Carteira de Clientes da casa para Prospectar.

Ticket médio alto = comissões altas por venda.

Leads qualificados por SDR + sua prospecção própria.

Time comercial de alta performance com cultura de vitória



Formato

PJ - 3k

Local da empresa: Berrini/São Paulo/SP