

GERENTE COMERCIAL

Descrição da Vaga: Estamos em busca de um Gerente Comercial, com experiência comprovada de 5 anos ou mais na função, para atuar no segmento de turismo. O profissional será responsável por desenvolver e implementar estratégias comerciais, focado em aumento da base (clientes novos), gestão dos clientes atuais, aumento de vendas e programas à clientes.

Responsabilidades:

- Desenvolver e implementar estratégias comerciais para aumentar as vendas e a participação da empresa no mercado de mototurismo.
- Identificar e prospectar novos clientes e parceiros estratégicos.
- Analisar e interpretar indicadores de desempenho comercial/vendas, propondo melhorias contínuas.
- Trabalhar em conjunto com a equipe de marketing para otimizar a experiência do cliente.
- Desenvolver parcerias estratégicas com influenciadores e blogs do setor de mototurismo, assim como empresas que sejam alvo de consumo dos nossos clientes.
- Atendimento comercial e Gestão de Leads, junto ao time de Marketing. Atuação como SDR (Sales Development Representative) na plataforma Kommo.
- Contato diário com leads, follow-up e qualificação de oportunidades.
- Gestão dos programas à clientes: Programa de fidelidade e Programa de indicações.

Requisitos:

- Formação em Administração, Marketing, Turismo ou áreas correlatas.
- Experiência comprovada na área comercial, preferencialmente no setor de turismo.
- Conhecimento em técnicas de vendas consultivas e negociação.
- Experiência em gestão comercial e acompanhamento de metas.
- Perfil proativo, orientado para resultados e com forte capacidade analítica.
- Inglês avançado
- Espanhol desejado

Diferenciais:

- Vivência em empresas do setor de turismo ou agências especializadas.
- Vivência no exterior.
- Experiencia com sistemas de CRM

SALÁRIO:

R\$ 6.500 fixo PJ + comissão baseada nos resultados.

BENEFÍCIOS:

Plano de saúde, 13º Sal e férias remuneradas.